Inhoudsopgave

[VOORRAAD 2](#_Toc477783693)

[Opdracht 1 sfeerkaarten modern en vintage 2](#_Toc477783694)

[Opdracht 2 sfeerkaarten 2](#_Toc477783695)

[Opdracht 3 vitrinepresentatie 3](#_Toc477783696)

[Opdracht 4 vitrinepresentatie vervolg 3](#_Toc477783697)

[Opdracht 5 plantenkaarten cactussen, vetplanten en orchideeën 3](#_Toc477783698)

[Opdracht 6 plantenkaarten palmen, varens, kuip- en terrasplanten 4](#_Toc477783699)

[Opdracht 7 presentatie van de buitenpresentatie van je bpv bedrijf 5](#_Toc477783700)

[Opdracht 8 verlichtingsplan van de bloemenwinkel 6](#_Toc477783701)

# VOORRAAD

## Opdracht 1 sfeerkaarten modern en vintage

Vandaag starten we met doelgroep modern en vintage. Zorg dat je deze vandaag af krijgt, je kunt ze insealen (zet je naam op de achterkant van jou sfeerkaart) en laat de in totaal 4 sfeerkaarten aftekenen bij je docent.

De doelgroepen (die wij hier op school gebruiken) zijn:

* Trendy
* Modern
* Klassiek
* Natuurlijk (landelijk)
* Romantisch
* Multicultureel
* Vintage
* Industrieel

## Opdracht 2 sfeerkaarten

Verder werken en afmaken van nog 2 sfeerkaarten!! Nu mag je zelf kiezen van welke interieurstijl je een sfeerkaart gaat maken, denk erom dat het een duidelijke sfeerkaart moet worden!! Deze laat je ook weer aftekenen bij je docent (en insealen).

## Opdracht 3 vitrinepresentatie

Maak in de vitrine een presentatie en kies als thema één van de verwantschappen. (dus kleur, herkomst, materiaal, vorm)

Maak een raamdecoratie ontwerp voor in de vitrine en richt de vitrine passend in (denk eraan dat het straks een totaal plaatje moet worden!). Overleg en werk samen met een klas genoot (de een maakt het raamdecoratie ontwerp en de ander bedenkt wat er in de vitrine moet komen te staan, de volgende keer is dit natuurlijk andersom!). Zorg voor hoofd- en bij materialen en maak ook gebruik van branche vreemde artikelen! En, een presentatie is altijd schoon……

Maak een foto van de presentatie en verwerk die bij je opdrachten.

## Opdracht 4 vitrinepresentatie vervolg

Je wisselt opdracht 3 nu met je klasgenoot (dus als jij vorige week een raamdecoratie hebt aangebracht ga jij nu de vitrine inrichten!). De aandachtspunten van de vorige les probeer je nu te verbeteren. Daarvoor moet je dus overleggen wat er ook alweer beter moet ten opzichte van de vorige keer. Kies wel een ander verwantschap dan de vorige les. Ook nu weer een foto maken van de eindpresentatie.

## Opdracht 5 plantenkaarten cactussen, vetplanten en orchideeën

In de komende 2 lessen gaan we weer wat aandacht besteden aan een aantal plantengroepen, net zoals in de vorige periode. Deze les zijn dat ‘Cactussen en vetplanten’ en ‘Orchideeën’. Je gaat van de verschillende plantengroepen Plantenkaarten maken. Hierop komt informatie te staan die je als service aan de klant kunt verstrekken. Je mag zelf weten hoe je dit vormgeeft, als het er maar verzorgd een aantrekkelijk uitziet.

* Wat zijn algemene kenmerken van Cactussen en vetplanten (herkomst, verpotten, aankoopadvies)
* Zeg iets over de verzorging van Cactussen en vetplanten. Vaak is dit een ‘algemeen’ advies wat voor de meeste planten uit deze groep geldt.
* Benoem 4 cactussen en 4 vetplanten die populair zijn, trendplant zijn of veel verkocht worden. Van deze planten ga je iets specifieker in op kenmerken en verzorging.
* Wat zijn algemene kenmerken van Orchideeën (verzorging, mogelijkheid tot overhouden, verpotten, aankoopadvies)
* Zeg iets over de verzorging van orchideeën. Voor deze groep geldt dat er wat ‘algemene regels’ zijn om de plant over te houden. Benoem deze.
* Benoem 5 planten die populair zijn, trendplant zijn of veel verkocht worden. Van deze planten ga je iets specifieker in op kenmerken en verzorging.

## Opdracht 6 plantenkaarten palmen, varens, kuip- en terrasplanten

Vandaag ga je aan de slag met een aantal andere plantengroepen; Palmen, varen en kuip- en terrasplanten. Je gaat ook nu van deze verschillende plantengroepen Plantenkaarten maken.

* Wat zijn algemene kenmerken van palmen. (herkomst, aankoopadvies, gebruik in bloemwerk, verpotten)
* Zeg iets over de verzorging van deze planten. Vaak is dit een ‘algemeen’ advies wat voor de meeste planten uit deze groep geldt.
* Benoem 5 planten die populair zijn, trendplant zijn of veel verkocht worden. Van deze planten ga je iets specifieker in op kenmerken en verzorging.
* Wat zijn algemene kenmerken van varens (herkomst, aankoopadvies, ziekten en plagen)
* Zeg iets over de verzorging van varens. Vaak is dit een ‘algemeen’ advies wat voor de meeste planten uit deze groep geldt. Let vooral op water- en lichtbehoefte, hier valt wel iets over te zeggen….
* Benoem 5 planten die populair zijn, trendplant zijn of veel verkocht worden. Van deze planten ga je iets specifieker in op kenmerken en verzorging.
* Wat zijn algemene kenmerken van kuip- en terrasplanten (verkrijgbaarheid, aankoopadviezen, overwinteringsadvies )
* Zeg iets over de verzorging van kuip- en terrasplanten. Vaak is dit een ‘algemeen’ advies wat voor de meeste planten uit deze groep geldt. Licht en warmte is hierin belangrijk. Ook het overwinteren is heel specifiek.
* Benoem 5 planten die populair zijn, trendplant zijn of veel verkocht worden. Van deze planten ga je iets specifieker in op kenmerken en verzorging.

## Opdracht 7 presentatie van de buitenpresentatie van je bpv bedrijf

Maak een P.P. van de buitenpresentatie op je bpv-bedrijf/ werk. Zorg dat je ook een duidelijk foto maakt van de manier waarop jullie de buitenpresentatie prijzen (dus hoe snel ziet de klant de prijzen….) Deze presentatie lever je op tijd in bij je docent en deze opdracht laat je aan je klasgenoten zien, je vertelt er kort bij wat jij vindt van de buitenpresentatie. Niet alleen of je ‘m mooi vind maar ook over de praktische kant. Een paar aandachtspunten zijn o.a.:

* Ondergronden of presentatiemeubelen
* Prijzen
* Producten
* Weersomstandigheden
* Toegankelijk voor klanten
* Huisstijl
* Verplaatsbaarheid

## Opdracht 8 verlichtingsplan van de bloemenwinkel

Hoe belangrijk is verlichting…?? Met verlichting kun je meer dan alleen ervoor zorgen dat er voldoende verlichting is om door de winkel te lopen. Je kunt er sfeer mee scheppen en producten uitlichten. Kijk eens bij jou op het stage bedrijf/werk wat voor een soort verlichting jullie gebruiken. Omschrijf dit of maak er foto’s van die je in je verslag kunt zetten. Kijk ook eens kritisch of alles wel juist wordt uitgelicht/belicht. Hieronder wat extra versierde lampen.

